

Начните сегодня

TUPPERWARE
ВЕЧЕРИНКИ 1 - 2 - 3

Это стиль
ЖИЗНИ

Tupperware®

Уникальная продукция...

ПОТРАСАЮЩИЙ СТИЛЬ ЖИЗНИ!

Никогда ранее спрос на продукцию компании Tupperware не был настолько высок. Поэтому нам необходимо все больше консультантов для проведения презентаций и продажи нашей продукции.

Работая консультантом компании Tupperware, Вы являетесь своим собственным начальником, своего собственного бизнеса, и получаете помощь от других. Вы удете получать поддержку от Вашего руководителя группы и дистрибьютора, а также поддержку признанной международной компании, имеющей более 60 лет опыта прямых продаж, также безукоризненную репутацию благодаря продукции наивысшего качества.

Мы желаем Вам успехов в работе и приветствуем Вас в нашей «семье Tupperware».

В качестве консультанта Вы будете принимать участие в различных вдохновляющих мероприятиях и обученнях.



Это не похоже на работу...

ЕСЛИ ВСЕ СЧИТАЮТ ЕЕ УДОВОЛЬСТВИЕМ И ОЩУЩАЮТ СЕБЯ ЧАСТЬЮ ЭТОЙ РАБОТЫ.

В качестве консультанта Tupperware Вы будете встречаться с множеством новых людей в отличие от другой работы.

Во время презентаций посуды Tupperware для гостей, а чаще всего это друзья или родственники, необходимо организовать несколько часов совместного общения и отдыха. Благодаря этому они будут более расслабленными и заинтересованными в информации о новой продукции, рецептах и т.д.

Перед Вами в качестве консультанта стоит несколько задач, которые необходимо выполнить во время презентации; Вы должны провести презентацию продукции, ответить на вопросы, а также помочь хозяйке



достичь общих целей, поставленных Вами перед презентацией. Однако когда Вы спустя несколько часов будете возвращаться домой после времени проведённого в приятной и вдохновляющей компании, у Вас не будет ощущения усталости, как после рабочего дня. Вместо этого Вы будете полны энергии, т.к. гости проявили заинтересованность в продукции.

*Еда объединяет
людей и оставляет
положительные
общие эмоции.
По этой причине
на презентациях
всегда царит хорошая
атмосфера, когда Вы
вместе с хозяйкой и
гостями готовите и
сервируете угощения.*



Быть успешным с набором «Быстрый старт»



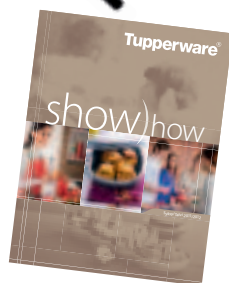
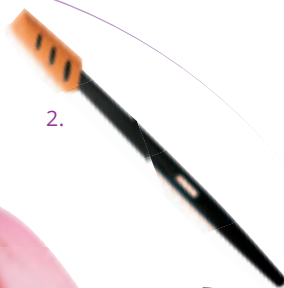
Начните свой успех уже сегодня! Если Вы мотивированы и трудолюбивы, мы готовы оказать Вам поддержку изделиями, обучениями и руководством таким образом, чтобы Вы за короткое время смогли построить свой бизнес.

В наборе для успешного начала «Быстрый старт» Вы найдете комплект продукции, который гарантирует успешное начало Вашей работы. В дополнение к популярным изделиям Вы получите рецепты, информацию, скатерть и т.д.

Ваш руководитель группы и дистрибьютор познакомит Вас с продукцией и проведет для Вас обучение продажам таким образом, чтобы Вы были полностью подготовлены к Вашим первым презентациям.

Ваш набор для успешного начала «Быстрый старт»

1. Измельчитель Turbo Chef
2. Малая силиконовая лопатка



**Содержимое набора для успешного начала «Быстрый старт» принадлежит Вам после продажи продукции Tupperware на 190 EUR/ 120 Ls/ 590 Lt, принимая во внимание розничные цены, в течение первых 4 недель.*

Более подробную информацию о различных изделиях Вы сможете прочитать в Вашей наглядной инструкции «Show How».

Наилучшую атмосферу во время презентации Вам поможет создать быстрый и простой рецепт, с помощью которого Вы добьетесь положительного результата. Во время совместного приготовления пищи в течение презентации создается приятная расслабляющая атмосфера. Попробуйте следующий рецепт приготовления песто.



Песто

4 порций

ИНГРЕДИЕНТЫ

1 горсть свежего базилика
½ стаканчика орешков пинии
20 г пармезана
1 стаканчик оливкового масла
Соль
Один зубчик чеснока по желанию
Спагетти

СПОСОБ ПРИГОТОВЛЕНИЯ

- Измельчите базилик в измельчителе Turbo Chef.
- Добавьте пармезан и орешки пинии и продолжайте измельчать.
- Добавьте оливковое масло и продолжайте измельчать.
- Добавьте соли по вкусу.
- Подается со спагетти, приготовленными согласно указаниям на упаковке.



Программа НАКОПЛЕНИЯ «MORE»

ПРЕЗЕНТАЦИИ 1-2-3

Благодаря программе НАКОПЛЕНИЯ «MORE» Вы получите больше изделий Tupperware. Чем больше презентаций Вы проводите, тем больше изделий получаете.

1

Проведя одну - **первую презентацию** с объёмом продаж **190 EUR/ 120 Ls/ 590 Lt**, Вы получите в свою собственность сумку-набор «Быстрый старт», а также актуальный подарок для хозяйки, подарок для планирования и небольшие подарки для гостей для презентации и дополнительный подарок сюрприз.



2

Проведя **минимум 2** - презентации с объёмом продаж **380 EUR/ 240 Ls/ 1180 Lt**, Вы дополнительно получите Optimum 1,3 л., Чашу для замеса теста серии Bake-to-Basics 3,5 л и дополнительный подарок сюрприз.



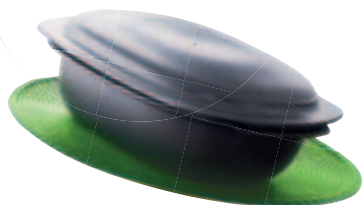
3

Проведя **минимум 3** - презентации с объёмом продаж **570 EUR/ 360 Ls/ 1770 Lt**, Вы дополнительно получите Форму для желе 1,5 л., Универсальный очиститель для овощей и FridgeSmart™ 1,6 л.



В течении первых 4 недель

Предложите эту возможность подработки подруге / другу в течение первых 4 недель и получите потрясающий **UltraPro™ 2 л**



Ваши первые презентации Вы можете проводить с участием Вашего ближайшего окружения, например, членов семьи, коллег, соседей и друзей и их окружения. Отсюда Ваш круг клиентов начнет расширяться, как круги на воде. Более подробную информацию об успешном проведении презентации читайте на странице 11.



6

Проведя 4-6 - презентации с объемом продаж **1150 EUR/ 750 Ls/ 3600 Lt**, Вы дополнительно получите сумку с замечательным набором изделий.



9

Проведя 7-9 - презентации с объемом продаж **1700 EUR/ 1100 Ls/ 5300 Lt**, Вы дополнительно получите сумку на колёсиках с практичным набором изделий Tupperware.



В течении первых 13 недель

Путеводитель по презентации

ПЕРЕД ПРЕЗЕНТАЦИЕЙ – ДОМА

- Перед выходом из дома проверь, все ли на месте в твоей сумке
- Приходи на презентацию заблаговременно (за полчаса до начала)

Твой памятный список:

- Изделия (включая специальные предложения, актуальные и будущие подарки благодарности)
- Журналы и ценники
- Актуальные брошюры
- Tupperware-банк
- Ручки и калькуляторы
- Конверты для договоренностей
- Скатерть Tupperware
- Материалы по рекрутированию
- Рецепты
- Подарочные изделия
- Сменная обувь



НА ПРЕЗЕНТАЦИИ:

- Разложи изделия Tupperware по цвету и сериям – специальные предложения, актуальные и будущие подарки благодарности.
- Выложи брошюры и ручки. Журналы, ценники, актуальные брошюры.
- Создай приятную атмосферу, которая будет отражать тему текущего периода (рождество, пасха и т.д.) и зажги свечи.
- Получи абсолютное внимание присутствующих. Заранее договорись с хозяйкой о том, когда подавать кофе, чтобы внимание гостей не отвлекало.
- Договорись о дате доставки. Договорись с хозяйкой о том, когда ты доставишь изделия, чтобы все гости знали, когда забирать свой заказ.



НА ПРЕЗЕНТАЦИИ – ПОСЛЕ ПРИХОДА ГОСТЕЙ

Поприветствуй хозяйку и гостей

- Представься и расскажи, почему ты работаешь в Tupperware. Возможность дополнительного заработка, гибкий график работы, личностный рост, возможность получать изделия Tupperware, поездки и впечатления, знакомства с новыми людьми.
- Расскажи о гарантии и возможности обмена изделий.
- Расскажи об истории Tupperware. Эрл Таппер изобрел первую воздухо- и водонепроницаемую чашу в США в 1938 году.

Продемонстрируй изделия

- Расскажи об их преимуществах и возможностях применения (примерно на 30-45 минут)
- Проследи за тем, чтобы у гостей была возможность рассмотреть и пощупать изделия, поделись с ними полезными советами
- Ответь на возможные вопросы
- Предложи всем персональное обслуживание
- Какое любимое изделие у хозяйки?
- Проведи конкурс, в котором разыгрываются подарочные изделия



НА ПРЕЗЕНТАЦИИ – ЗАВЕРШЕНИЕ

Договоритесь о будущих презентациях

- Поблагодари хозяйку и продемонстрируй тот подарок благодарности, который она получит
- Расскажи о преимуществах программы для хозяек
- Договорись о новых презентациях.

Стремись к тому, чтобы договориться о двух новых презентациях!

Расскажи о работе

- Расскажи о работе консультантом, о впечатлениях от работы в Tupperware
- Наладь личный контакт с тем человеком/теми людьми, с которыми ты хочешь работать в команде
- Подумай о том, чтобы пригласить их в качестве гостей на следующую встречу в Дистрибьюторстве.

Заключение

- Собери заказы
- Проверь заказы
- Подсчитай их количество
- Расскажи хозяйке о том, какие изделия она может выбирать из программы для хозяек
- Договорись с хозяйкой о следующей презентации

Поблагодари за проведенное время

- Собери изделия в сумку
- Попрощайся и поблагодари за встречу. В следующий раз мы встречаемся у...

После презентации – дома

- АСобери все заказы в один
- Выбери тех, с кем ты хочешь поговорить относительно работы консультантом или проведения презентации. Найди в своем графике время, когда ты собираешься с ними связаться – это лучше делать как можно быстрее, в идеале – на следующий день после презентации.

В конце рабочей недели все заказы собираются в одну заявку, о которой нужно поставить в известность твоего Руководителя. После этого заявка отсылается Дистрибьютору.



СОВЕТЫ ПО ОРГАНИЗАЦИИ УСПЕШНОЙ ПРЕЗЕНТАЦИИ

Рекрутирование:

- Сядь рядом с тем человеком, которого ты хочешь пригласить на работу в свою команду, и наладь с ним контакт.

Мотивация:

- Я хочу поделиться с тобой теми возможностями, которые у меня есть!
- Было бы так интересно работать вместе с тобой!
- Хочешь иметь источник дополнительного дохода каждый месяц?

Персонально предлагай начать работать консультантом:

- Если ты согласишься работать с нами сегодня, ты получишь подарок благодарности (возможно также приветственный подарок)
- Мои сегодняшние договорённости о новых презентациях получишь Ты. Так тебе легче будет начать работать консультантом.
- В течение ближайших пары недель ты получишь больше изделий Tupperware (объясни, как)
- Ты и только ты решаешь, какой уровень дохода хочешь иметь и какой рабочий график тебе подходит – приведи примеры

Приди к выводам:

- Я думаю, нам лучше сделать так...
- Тебе нечего терять
- Договоритесь о дате, когда вы вместе можете просмотреть содержимое стартовой сумки.

Договоренности

Предложи всем гостям провести у себя презентацию. Дай им возможность выбрать между двумя подарками благодарности.

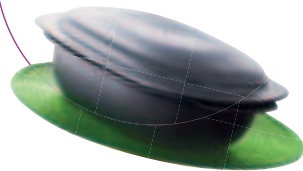
- Спрашивай: "Когда ты будешь хозяйкой презентации, какой подарок благодарности ты предпочтешь, хх или уу?"
- Спрашивай: "Если мы будем проводить тематическую презентацию, ты предпочтешь рецепт хх и изделие хх или рецепт хх и изделие уу?"

Предложи 2 разные даты и времени проведения презентации. Ты сам определяешь свой график.

- Спрашивай: "Ты предпочитаешь проводить у себя презентацию в будни или на выходных?"
- Спрашивай: "Ты хочешь провести презентацию хх числа в хх часов или хх числа в хх часов?"

НА ЧТО ВЫ СМОЖЕТЕ ПОТРАТИТЬ ЗАРАБОТАННЫЕ ДЕНЬГИ

Предложите эту
возможность подработки
подруге / другу в течение
первых 4 недель и получите
потрясающий
UltraPro™ 2 л



• Дополнительные деньги для семьи?

• Дополнительный отпуск?

•

•

•

•

Рекомендации для улучшения Вашей работы в качестве консультанта

1. Планируйте презентации заранее чтобы у Вас было достаточно времени для подготовки.
2. Поставьте перед собой цель договариваться на каждой презентации о 2 новых.
3. Всегда возите в своем автомобиле бланки заказов и журналы на всякий случай, ведь никогда не знаешь, с кем встретишься.
4. Будьте открытыми для новых возможностей и людей, встречающихся на Вашем пути.
5. Расширяйте Ваш круг знакомых, и связывайтесь с Вашими друзьями и родственниками по электронной почте, смс, Facebook, телефону и т.д.

Рекомендации по проведению успешной презентации

1. Обсудите Ваши ожидания от презентации с хозяйкой для того, чтобы она смогла достичь цели, поставленные Вами совместно.
2. поприветствуйте хозяйку и гостей, представьтесь и расскажите, почему Вы работаете в Tupperware
3. Проведите презентацию изделий – можно на примере приготовления несложного блюда
4. Договоритесь о следующих презентациях
5. Расскажите о возможностях, которые предоставляет Ваша работа, и предложите заинтересованным лицам попробовать себя в этой работе.
6. Завершите презентацию и поблагодарите хозяйку и гостей.

Присоединяйся к
нам на Facebook



www.tupperware.ee/lv/lt